

人を納得させる手法一覧

手法	原理・根拠
①事実・データで語る	自分の判断を他人は100%信用してくれない。だからデータを提供してやる必要がある。
②論理を構成する	人は行動の理由（なぜ）を知りたがる。完全な論理は相手に有無を言わせない。
③比喻を使う	人間の認識の究極は、既に知っている物事と引き比べることによる。
④擬似帰納法的言い方 （みんながやっている）	「みんながやっている」と聞けば安全パイだと思う、その心理を突く。
⑤権威を借りる	自分にはさし当たって情報収集の手段がない。とりあえず権威者が言うことを借りてくる。